

## 第3期 けんしん未来塾 受講申込書

実施要領		申込要領	
対象者	若手経営者、経営幹部、後継者の方	申込方法	別途入会申込書にご記入の上、年会費を添えて各店担当者へお申込下さい。
定員	30名	申込締切	平成27年7月31日(金) 定員になり次第、締め切ります
年会費	39,000円(税込み) (平成27年8月～平成28年7月)	注意事項	セミナー等の欠席があった場合でも、年会費の一部返却はいたしかねますので予めご了承ください。
場所	愛知県中央信用組合 本店	お問合せ お申込先	愛知県中央信用組合 営業推進部企業支援課 愛知県碧南市栄町二丁目四一番地 TEL:0566-41-3262 FAX:0566-48-2504

# けんしん 未来塾

~ Growth Company Program ~

## 3期生のご案内

### けんしん HEARTS AND COMMUNITY



はーとくん

### ご相談無料 休日相談会のご案内

日時 毎月 第3土曜日(8月は除きます)  
午前9時から午後4時まで(ご予約が必要となります)  
(年金相談は午前10時から午後3時まで)

ご相談内容 ●個人ローン相談 ●年金相談

開催場所 本店 ご相談コーナー

 The Aichikenchuo Credit cooperative

現場力・組織力を身につけ、  
自社の成長エンジンを加速させる!

1. 現場力を磨く
2. 組織力を磨く
3. 優秀企業経営者に学ぶ

熱き志を持った経営者、後継者、経営幹部の為の経営アカデミー

# 第3期 けんしん 未来塾

現場力・組織力を身につけ、  
自社の成長エンジンを加速させる!

## POINT1

経営を体系的に  
学べる勉強会

### 1. けんしん未来塾とは

1. 現在の厳しい経済環境は従来の延長線上のやり方や経験だけでは乗り越えることが出来ません。総合的なマネジメント力の体得による積極的なイノベーション（改革）が求められています。経営者、経営幹部の能力格差が企業間の業績格差を生む”といっても過言ではありません。不透明の今だからこそ経営者、経営幹部としてのプロフェッショナルスキルが求められています。

2. 「けんしん未来塾」では、皆様の事業に懸ける夢、願いを実現させるため『体系的な経営の基本の体得と時代を生き抜く先見性』を磨くことを目的としています。また、セミナーの開催のみならず、各種経営情報の提供に加え、総合的に皆様の経営活動をご支援させていただきます。

3. 是非この機会に志の高い若手経営者・後継経営者・経営幹部の方々のご参加をお待ちしております。

## POINT2

実務に精通した  
講師が講義

### 2. 経営情報・アドバイス

勉強会に参加だけが学びの時間ではありません。日頃の自己研鑽が貴社の高業績を生み出します。経営者は日々勉強！を支える実践ノウハウを1年間貴社に直送致します。

経営情報誌  
DECIDE

実務に直結した実践情報誌

(人事/労務/財務/経理/営業/生産管理)

現場に踏み込んで活躍するコンサルタント執筆のスキルアップ情報誌。

毎月1日・15日にタナベ経営発行の経営情報誌「DECIDE」を1年間、直接ご送付いたします。



(年間36冊)

### 経営相談

受講生がお持ちの経営諸問題をコンサルタントが個別に相談をお受けいたします。  
※勉強会開催時の前後に開催します。  
※事前のお申込が必要となります。



### FAXリポート

経営者の意志決定のヒントとして、激変する経済情勢をリアルタイムに押さえた「経営の原理原則」をFAXにてお届けします。毎月5日・15日・25日に1年間、FAX送信致します。(年間36回)



## POINT3

受講生同士の  
異業種交流会  
意見交換会

## POINT4

自社の固有問題を  
個別経営アドバイス

## POINT5

役立つ経営情報を  
FAX・情報誌で  
ご提供

### 3. カリキュラム

「充実の全4回の実践的勉強会を実施」

1. 現場力を磨く
2. 組織力を磨く
3. 優秀企業経営者に学ぶ

		研修会			
回	日程	15:00~		17:30~	
特別講演	6月9日(火) 戦略提言	<b>2015年度に中小企業が取るべき戦略とは ～成長エンジン加速化戦略～</b>		1. 2015年に中小企業が取るべき戦略 2. 2015年度の経済予測 3. 自社の成長エンジンを考える	
1	8月26日(水) 組織体制	<b>成長企業の組織運営に迫る ～成長企業に学び自社に取り入れる～</b>		1. 成長企業の人材育成法 2. 活性化組織と不活性化組織 3. 人を動かす仕組みとノウハウ 4. 自己紹介・名刺交換会	懇親会
2	10月9日(金) ゲスト講師	<b>企業家として持つべき、夢、目標、情熱</b> ※ゲスト講師の講話は15:00~16:30となります。		1. 目標は夢であってはならない 2. いこる経営 3. 経営者に今伝えたいこと	
3	12月9日(水) 現場力向上	<b>会社を善循環に変える現場力向上ノウハウ ～基本動作が職場を劇的に変える～</b>		1. 基本動作が大切な理由 2. ホウ・レン・ソウ・ダで会社は変わる 3. 会議の基本	
4	2月17日(水) まとめ	<b>わが社の真の強みを発見する ～自社の成長エンジンを見つける～</b>		1. 自社の真の強みを発見する 2. 強みは決めるべきものでもある 3. 自社の成長エンジンを決定する	懇親会



### <提携先>

- 社名 : 株式会社タナベ経営  
TANABE MANAGEMENT CONSULTING Co., Ltd.
- 創業 : 1957年10月16日 ■ 設立 : 1963年4月1日
- 資本金 : 17億7,200万円 ■ 社員 : 297
- 株式会社店頭登録 : 1993年10月

1957年の創業以来培ってきた、豊富な実績と経営ノウハウ。タナベ経営は経営を熟知した総合コンサルタント会社です。実践的な経営指導と総合力で、企業の成長の壁を打ち破り、着実なる発展を力強くサポートします。

株式会社 タナベ経営

